

■ Frauen im Verkauf

Andrea Prell

Kundenbetreuerin, RD Wien



Die anfängliche Skepsis, dass nur Frauen an dem Seminar teilnehmen, hat sich schnell gelegt. Ja, Frauen verkaufen anders! Dieses Seminar hat uns die Sicherheit gegeben, dass dies nicht bedeutet, dass wir schlechter verkaufen als Männer, sondern anders, aber ebenso erfolgreich. Ich habe aus dem Seminar mitgenommen auf der einen Seite zu meinem persönlichen Beratungsstil zu stehen, aber auch mal „nein“ zu sagen und auch Kunden gegenüber Grenzen zu setzen. Die Trainerin hat uns mit ihrer Erfahrung begeistert. Ich freue mich auf den Follow up Tag im Oktober.

Illse Thier

Kundenbetreuerin, RD Burgenland

Das Seminar „Frauen im Verkauf“ zählt zu den Besten, die ich in der Generali besucht habe. Die Trainerin Marion Weinguni hat die Auseinandersetzung mit den spannenden Themen Stärken der Frauen im Verkauf, Umgang Mann-Frau in Verkaufssituationen aber auch die Balance zwischen Herz und Hirn sehr gut gefördert. Es ist gelungen etwas von der eigenen Betriebsblindheit abzulegen, das Selbstbewusstsein zu stärken und so mit Freude zurück in den Arbeitsalltag zu gehen.